

EIP-AGRI Focus Group

New entrants into farming

SUMMARY OF THE FINAL REPORT – SPANISH VERSION
RESUMEN DEL INFORME FINAL - VERSIÓN EN ESPAÑOL



Nuevos agentes en el sector agrario: lecciones para fomentar la innovación y la iniciativa empresarial

¿Qué patrones caracterizan a los nuevos agentes en el sector agrario y qué podemos aprender de ellos para fomentar la innovación y la iniciativa empresarial en el sector?

En el informe se incluyen las conclusiones del Grupo Focal EIP-AGRI sobre los Nuevos Agentes del Sector: lecciones para fomentar la innovación y la iniciativa empresarial, como parte de las actividades desarrolladas por la Asociación Europea para la Innovación en materia de Productividad y Sostenibilidad Agrícola (AEI-AGRI). Los nuevos agentes se consideran en general importantes para la vitalidad constante y la competitividad del sector agrario y las regiones rurales en Europa, pero se han publicado pocos trabajos formales sobre este grupo. El GF reunió a 20 expertos de toda Europa para recopilar las prácticas existentes, la información educativa y académica disponible sobre los nuevos agentes, centrándose principalmente en los nuevos agentes con escasa experiencia previa en el sector.

El principal objetivo del Grupo Focal fue:

- ▶ Aclarar los principales retos que afrontan los nuevos agentes
- ▶ Identificar posibles modelos de negocio y organizativos
- ▶ Proponer acciones potenciales de innovación
- ▶ Identificar necesidades de prácticas y posibles lagunas de conocimiento

El Grupo Focal se reunió en dos ocasiones e identificó ocho factores clave, que constituyeron los temas de las micro ponencias: acceso a terrenos, capital, mercados; factores de género entre los nuevos agentes; capacidad de voz de los nuevos agentes; interacciones entre sectores urbanos-rurales; sistemas de asesoramiento/apoyo para los nuevos agentes; rol de las autoridades locales; valor añadido de los nuevos agentes y definiciones de nuevos agentes.

La definición de nuevos agentes se sometió a debate por la variedad de vías a través de las cuales acceden al sector los nuevos agentes y el potencial de los mismos para formar parte de grupos colaborativos mayores y entidades jurídicas. Los expertos de los GF concluyeron que **los nuevos agentes pueden ser de cualquier edad**, y que no existe una única definición óptima de "nuevo agente". Más bien al contrario, concluyeron que la definición debería ser acorde al objetivo de búsqueda de la misma.

Existen muy pocos estudios específicos sobre los nuevos agentes del sector; la mayoría de los mismos se centran en la sucesión, que es con diferencia la forma más común de renovación intergeneracional. Por tanto, resulta **imposible evaluar adecuadamente el número de agentes nuevos en Europa**. Las observaciones realizadas por parte de los expertos del GE, junto con la literatura que menciona a los nuevos agentes, sugieren que estos suelen ser jóvenes, se limitan a

explotaciones pequeñas, tienen más formación y hay más mujeres que en el resto del sector, aunque estas siguen siendo minoría. Los nuevos agentes es más probable que se impliquen en sistemas agrarios alternativos (agricultura ecológica, cadenas cortas de suministro, movimientos de vuelta al campo). Esto refleja tanto las consideraciones idealistas como los obstáculos a la hora de acceder a los principales sistemas agrarios.

Los nuevos agentes del sector suelen tener **múltiples motivaciones**, incluyendo el estilo de vida, económicas y aspiraciones medioambientales. Si bien es cierto que el estilo de vida se ha identificado como el factor motivante más común, los expertos del GF enfatizaron que **la mayoría de los nuevos agentes también buscan ganarse la vida a través de sus explotaciones**.

Los nuevos agentes suponen una fuente importante de innovación e iniciativa empresarial en el sector. Entre los beneficios específicos por la integración de los nuevos agentes en los sistema agrícolas, se incluyen:

- ▶ Introducción de nuevos conocimientos o técnicas
- ▶ Desarrollo de nuevos modelos de negocio basados en los usuarios finales
- ▶ Desarrollo de sistemas de explotación más sostenibles
- ▶ Desarrollo de nuevos modelos organizativos (como la explotación compartida, la prefinanciación, crowdsourcing)
- ▶ Aumento de las conexiones entre las explotaciones y las comunidades locales (particularmente en áreas con un abandono del terreno considerable y/o despoblación)
- ▶ Adaptación del conocimiento tradicional para desarrollar innovaciones en la actividad (como la producción artesanal de alimentos)

En general, estas acciones estimulan la economía local, crean nuevos puestos de trabajo y oportunidades de negocio. No obstante, los nuevos agentes afrontan diferentes obstáculos a la hora de establecer sus nuevas explotaciones. Estas barreras varían considerablemente entre las diferentes regiones. **La barrera más común identificada fue el acceso al terreno**. Entre otras dificultades, se incluyen el acceso al trabajo, capital, vivienda, información y mercados. Los nuevos agentes afrontan estas barreras de diferentes maneras, particularmente diversificando sus negocios, generando productos de valor añadido e implicándose en economías compartidas.

En lo que se refiere al apoyo de los nuevos agentes, **las autoridades locales resultaron particularmente útiles** en algunas regiones, permitiendo el acceso a terrenos, conectando a los nuevos agentes con otros agentes locales y utilizando recursos locales para permitir el acceso al mercado. **Mejorar el acceso a TIC** resultó en general de utilidad. Entre los modelos específicos desarrollados por y para los nuevos agentes, se incluyen: carrera profesional en el sector agrario, agricultura por contrato, crowd funding, agricultura apoyada en la comunidad, asociaciones, semilleros de empresas agrícolas, asociaciones junior-senior, asociaciones de terrenos, explotación compartida, emprendimiento social y cooperativas de trabajadores. Algunos de estos enfoques se identificaron como opciones por explorar por los futuros Grupos Operativos.

Próximos pasos

Los expertos del GF identificaron 16 temas para los Grupos Operativos, en cuatro partes: asociaciones de terrenos, explotación compartida, emprendimiento social y cooperativas de trabajadores. Estas suponen oportunidades para permitir a los nuevos agentes del sector superar barreras de acceso al terreno, capital, mercado y trabajo.

Por lo que respecta a las prioridades de investigación, los expertos del GF identificaron la investigación que permitiría a los nuevos agentes entrar a formar parte directamente del sector. **Su principal prioridad consistió en evaluar las necesidades de soporte de los nuevos agentes**, y a continuación, los factores de éxito/fallo y los modelos de negocio colaborativos. A continuación, siguieron las características de valor añadido de los nuevos agentes. Si bien es cierto que los expertos del Grupo Focal no priorizaron la investigación en la definición (y por tanto, los números) de los nuevos agentes ni el género de los mismos, ambos elementos son necesarios para sustentar cualquier política de desarrollo relacionada con los nuevos agentes.

Los expertos del GF observaron que los nuevos agentes como colectivo carecían de una representación significativa en las principales organizaciones agrarias de la UE. Por tanto, el GF recomienda que **los nuevos agentes requieran una presencia más consolidada y una conexión entre sí** (por ejemplo, a través de una asociación a nivel europeo, plataformas de medios sociales y mapas de código abierto de los nuevos agentes).

[Descargue el informe final completo](#)

Todos los resultados del Grupo Focal sobre los Nuevos Agentes del Sector agrario están disponibles en la **[página web de la AEI-AGRI](#)**.

Traducción al español por cortesía de la Red Rural Nacional.